

AREA MANAGER

DIPARTIMENTO VENDITE

Descrizione delle mansioni:

- implementare azioni commerciali differenziate per canali e mercati;
- sviluppo del business aziendale nelle aree assegnate (mercati UE ed Extra UE);
- garantire per i clienti/aree assegnate un costante avanzamento verso gli obiettivi fissati;
- effettuare analisi dei mercati assegnati, in termini di concorrenza e opportunità, al fine di identificarne le potenzialità;
- gestione della rete agenti;
- aggiornamento delle previsioni di vendita;
- raggiungere dei target assegnati;
- pianificare calendario attività

REQUISITI

- conoscenza fluente della lingua inglese
- eventuale conoscenza della lingua cinese e/o francese;
- esperienza pregressa di almeno 3-5 anni, in ruoli commerciali presso aziende appartenente al settore Arredo, Design, Moda;
- ottime capacità di lavoro per obiettivi;
- spiccate capacità interpersonali e doti di negoziazione;
- disponibilità a trasferte;

Zona di lavoro: Milano Forlanini / Mecenate

Preferibile in categoria protetta